



Сергиенко Евгений

Мужчина, 34 года, родился 12 марта 1986

+7 (927) 7575995

sergienko.avto@yandex.ru — предпочитаемый способ связи

Проживает: Самара

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, готов к редким командировкам

Желаемая должность и зарплата

Начальник отдела запасных частей

60 000

руб.

Закупки

- Тендеры
- Управление закупками
- Автомобили, Запчасти

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 10 лет 8 месяцев

Апрель 2014 —
настоящее время
6 лет 1 месяц

АВТОМИР, ГК

Самара, www.avtomir.ru

Начальник отдела запасных частей

Построение и руководство оптовым и розничным отделом продаж.

Подбор и обучение персонала.

Постановка задач сотрудникам отдела Управление коллективом, построение эффективной системы мотивации.

Развитие клиентской базы, поиск новых клиентов.

Консультирование клиентов.

Проведение переговоров с первыми лицами организаций.

Заключение договоров, контроль сроков исполнения обязательств.

Анализ конкурентной среды.

Работа с дебиторской задолженностью.

Контроль документооборота.

Контроль выполнения договорных обязательств.

Разрешение конфликтных ситуаций.

Ведение и сдача в срок установленной отчетности.

Заключение договоров с поставщиками.

Поиск и определение наиболее приемлемых поставщиков.

Контроль ценообразования на запчасти.

Формирование склада запасных частей.

Проведение инвентаризации.

Развитие оптового направления продаж запчастей марок Ford, Suzuki, Kia, Hyundai и т.д.

Март 2013 —
Апрель 2014
1 год 2 месяца

АВТОМИР, ГК

Самара, www.avtomir.ru

Менеджер по закупкам и логистике

Работа с поставщиками (информация о наличии товара, ценах, о сроках поставки), договорная работа.
Контроль документооборота, контроль расчетов с поставщиками.
Формирование необходимого склада запасных частей и дополнительного оборудования, поддержание его в нужном объеме.
Мониторинг цен поставщиков и конкурентов .
Формирование заказов и запросов клиентов (если нужного товара нет в наличии).
Контроль остатков товара на складах.
Организации работы склада по приему, хранению и отпуску товарно-материальных ценностей с учетом рационального использования складского помещения.
Обеспечение сохранности ТМЦ, участие в инвентаризациях.
Ведение учета складских операций установленной отчетности.
Претензионная работа с поставщиками.

Август 2011 —
Март 2013
1 год 8 месяцев

АВТОМИР, ГК

Самара, www.avtomir.ru

Менеджер по продаже запасных частей

- прием и обработка поступающих заказов на автозапчасти;
- подбор необходимых товаров по каталогам;
- консультирование клиентов;
- контроль сроков поставки и оплаты;
- подготовка отчетности.

Сентябрь 2009 —
Август 2011
2 года

АВТОМИР, ГК

Самара, www.avtomir.ru

Кладовщик

Приём на склад, хранение и выдача со склада различных ТМЦ.
Проверка на соответствия принимаемых ценностей пр сопроводительным документам.
Перемещает материальные ценности к местам хранения вручную или при помощи штабелеров и других механизмов с раскладкой (сортировкой) их по видам, качеству, назначению и другим признакам.
Работа по погрузке, выгрузке грузов и размещению их внутри склада.
Комплектация партии материальных ценностей по заявкам потребителей.
Обеспечение сохранности складированных товарно-материальных ценностей и соблюдение режимов хранения.
Составление дефектных ведомостей на неисправные инструменты, приборы и т.д., актов на их ремонт и списание, а также на недостачу и порчу материалов.
Обеспечение соблюдения правил оформления и сдачи приходно-расходных документов, составление установленной отчетности.
Проведение инвентаризации товарно-материальных ценностей.

Образование

Высшее

2013

СГСХА, Самара

Инженерный , Механизация сельского хозяйства

Повышение квалификации, курсы

2013

Школа логистов

Автомир, Логист

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Навыки

Закупки Ведение переговоров Закупка товаров и услуг Управление продажами
Планирование закупок Управление персоналом Оптимизация закупок
Бюджетирование закупок Активные продажи Пользователь ПК
Планирование продаж Поиск и привлечение клиентов Обучение персонала
Телефонные переговоры Руководство коллективом Мотивация персонала
Деловое общение Обучение и развитие Деловая коммуникация
1С: Торговля и склад Создание презентационных материалов о компании
Бизнес-планирование Расчет премий и бонусов
Разработка мотивационных схем для персонала

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории В